

VI ЗАХІДНОУКРАЇНСЬКИЙ ЮРИДИЧНИЙ ФОРУМ, 27 травня 2016, Львів

Інтенсифікація експорту товарів і послуг: НОВІ МОЖЛИВОСТІ ТА ОБМЕЖЕННЯ

Юрій Кушнір

Керуючий Партнер



KUSHNIR, YAKYMYAK & PARTNERS
ATTORNEYS & COUNSELORS AT LAW

www.kypartners.com

Strengths



Weaknesses



Opportunities



Threats



Нові ринки

- Угоди про вільну торгівлю
 - Угода про Асоціацію між ЄС та Україною (ПВЗВТ)
 - Застосовується з 1 січня 2016 р.
 - Угода про вільну торгівлю з Канадою
 - Підписання очікується в 2016 р.
 - Переговори про вільну торгівлю з Ізраїлем, Туреччиною

Нові можливості

- **Угода СОТ про державні закупівлі (Agreement on Government Procurement, GPA)**
 - 47 країн (в т.ч. 28 країн ЄС, США, Канада, Японія)
 - Українські підприємці мають право брати участь з 18 травня 2016 р.
 - За оцінками – загальний об'єм 1,7 трлн доларів США

Переваги:

- чіткі умови конкуренції, тендерні процедури
- гарантії оплати
- економія часу на пошук/переговори з клієнтами
- можливість кооперації з іноземними партнерами
- вихід на інших/приватних споживачів

Використання існуючих можливостей

- Генералізована Система Преференцій (GSP)
 - Експорт до країн, які надають певним українським товарам преференції – відсутність або суттєво низькі імпорتنі мита
 - Розвинені ринки
 - США, Японія, Канада, Австралія
 - Конкурентні переваги

Мінімізація «загроз»

- Присутність в країнах покупців
 - «Торгівельна компанія» v. деофшоризація
 - Адміністративні бар'єри (#4496)
 - Продаж 75% валютної виручки
- Доступ до фінансів
 - Необхідність створення експортно-кредитного агентства
 - Програми ЄБРР

Дякую за увагу!

Запитання?

